

Programma per i partner di canale di Nextcloud



Indice dei contenuti

Benvenuto	3
Cos'è il Programma Partner di canale di Nextcloud	4
Per chi è	5
Perché unirsi al programma	6
Panoramica dei vantaggi	7
Perché collaborare con Nextcloud?	9
Pronto per iniziare?	10

Benvenuto

In Nextcloud, crediamo che la sovranità digitale non sia più un'opzione, ma una necessità. In tutto il mondo, le organizzazioni stanno ripensando il modo in cui collaborano, archiviano i dati e mantengono il controllo della propria infrastruttura digitale. Come partner, condividiamo la visione di costruire soluzioni cloud decentralizzate e federate che diano ai nostri clienti il controllo sui loro dati.

Questa missione riflette la nostra convinzione che la privacy e la sicurezza siano diritti fondamentali e che la tecnologia debba dare potere agli utenti, invece di rinchiuderli in ambienti proprietari. Questo cambiamento è talmente significativo che per realizzarlo è necessario un solido ecosistema di partner. Sfruttiamo questa dinamica per crescere insieme. È grazie alla stretta collaborazione con rivenditori, fornitori di servizi e partner tecnologici che riusciamo a offrire un valore aggiunto concreto ai clienti: a livello locale, in modo sicuro e su larga scala.

Tu conosci i tuoi clienti, ne comprendi le esigenze e le sfide, e hai guadagnato la loro fiducia. Ti proponiamo una piattaforma di collaborazione potente, flessibile e sovrana che potrai integrare nel tuo portafoglio. Insieme, aiutiamo le persone a riprendere il controllo dei propri dati. Questa guida ti offre una prima panoramica su come collaboriamo con il canale, quali sono i nostri valori e quali sono i nostri obiettivi futuri. Unisciti al movimento per la sovranità digitale.



Frank Karlitschek
CEO e Fondatore di Nextcloud

Cos'è il Programma Partner di canale di Nextcloud

Il Programma Partner di canale di Nextcloud è pensato per le aziende che vogliono offrire soluzioni di collaborazione sicure e self-hosted, facendo crescere il proprio business con una piattaforma riconosciuta in tutto il mondo.

Che tu venda software, offra servizi gestiti o distribuisca soluzioni IT, ti forniamo gli strumenti, il supporto e la flessibilità per rendere Nextcloud parte della tua storia di successo.



Collaboriamo con:

- **Rivenditori** che ampliano il proprio portafoglio con una soluzione incentrata sulla privacy
- **Fornitori di servizi gestiti** che offrono ambienti Nextcloud in hosting o completamente gestiti
- **Distributori** che supportano i mercati regionali e costruiscono ecosistemi locali

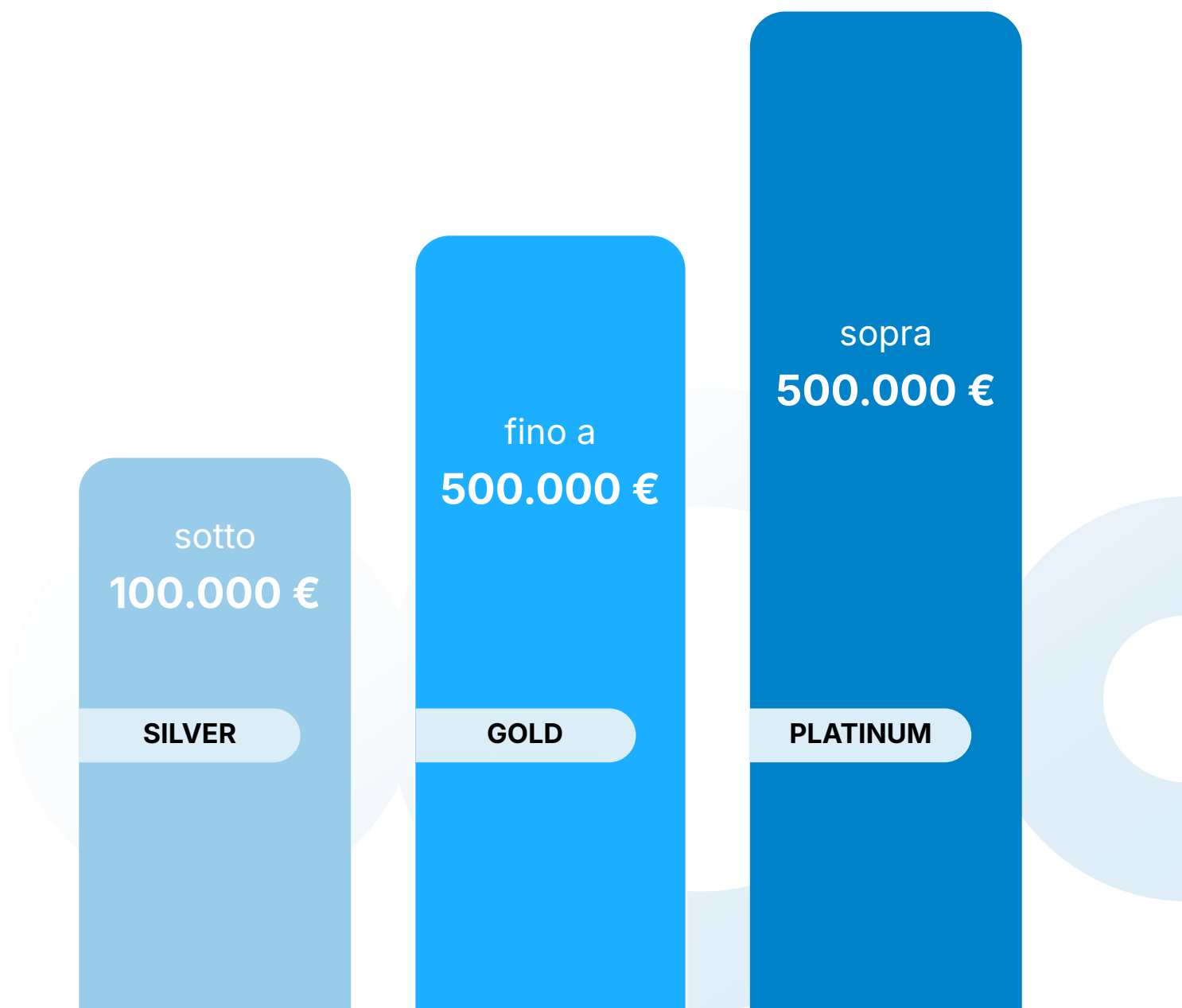
Se i tuoi clienti si preoccupano della sicurezza dei dati, dell'indipendenza e dell'esperienza utente - questo programma è per te.

Per chi è

Nextcloud collabora con partner che comprendono il valore della proprietà dei dati e vogliono offrire ai propri clienti un'alternativa alle Big Tech: sovrana, privacy-first, sicura e flessibile.

Il Programma Partner di canale include tre livelli basati sul tuo impegno di fatturato annuo. Ogni livello offre vantaggi e visibilità crescenti, oltre a un maggiore accesso al supporto.

Trova il livello che corrisponde al tuo target di fatturato annuale:



Perché unirsi al programma

Lavorare con Nextcloud significa molto più che rivendere un prodotto: significa far parte di un movimento in crescita verso la sovranità digitale, gli standard aperti e una collaborazione incentrata sul cliente.

Come partner, mantieni il pieno controllo del tuo business, avendo allo stesso tempo accesso alle risorse e al supporto necessari per avere successo. Sia che tu sia agli inizi o che venda già a clienti attenti alla privacy, siamo qui per aiutarti a crescere.

Questo non è un programma standardizzato. È una partnership costruita intorno al tuo modo di fare business.

Cosa ottieni come Partner di canale

- ✓ **Un prodotto collaudato**
Scelto da governi, università, strutture sanitarie e aziende internazionali.
- ✓ **Margini elevati e prezzi flessibili**
Vendi nel modo che meglio si adatta al tuo business, mantenendo margini sostenibili.
- ✓ **Pieno controllo sulla relazione con il cliente**
Mantieni il controllo dell'accordo, dei prezzi e del modello di supporto.
- ✓ **Accesso diretto al nostro team**
Supporto vendite e tecnico da chi comprende le tue sfide e obiettivi.
- ✓ **Opportunità di marketing e co-branding**
Utilizza i nostri materiali o collabora a campagne congiunte per aumentare la visibilità e generare contatti.
- ✓ **Formazione e abilitazione**
Strumenti e competenze per aiutare il tuo team a vendere e fornire assistenza con sicurezza.

Panoramica dei vantaggi

		Silver	Gold	Platinum
Condizioni	Obiettivo di fatturato annuo (entrate ricorrenti annuali)	< 100.000 €	< 500.000 €	> 500.000 €
Resources	Supporto di 3° livello per clienti	Su richiesta	Su richiesta	Su richiesta
	Licenze NFR	✓	✓	✓
	Piano commerciale congiunto	✗	✓	✓
	Riunioni di revisione	annuale	due volte all'anno	trimestrale
	Account manager dedicato	✓	✓	✓
	Partner manager dedicato	✗	✓	✓
	Ingegnere vendite dedicato	✗	✗	✓
	Sconti basati su contratto	✓	✓	✓
	Onboarding	kit	dedicato	dedicato
	Utilizzo dei loghi di Nextcloud	✓	✓	✓
Marketing	Evidenziato sulla pagina partner	✓	✓	✓
	Accesso al Partner Hub	✓	✓	✓
	Accesso alle iniziative di marketing congiunto	✗	Su richiesta	✓
	Fondi di supporto marketing	✗	✗	✓
	Utilizzo di Nextcloud Enterprise	✓	✓	✓
Sales	Accesso ai corsi di formazione per rivenditori	✓	✓	✓
	Autorizzazione alla vendita di Nextcloud Enterprise	✓	✓	✓
	Condivisione di lead rilevanti	✗	Su richiesta	Su richiesta
	Supporto pre-vendita nelle riunioni con i clienti	✗	✓	✓
	Supporto su pipeline e gestione progetti	✗	✓	✓
	Accesso ai materiali di vendita	✓	✓	✓
	Gestione account condivisa delle opportunità	✗	✓	✓

Panoramica dei vantaggi

		Silver	Gold	Platinum
Prodotto	Accesso alla gamma completa di prodotti	Su richiesta	Su richiesta	Su richiesta
	Assistenza qualificata da parte di ingegneri	✗	✗	Su richiesta
	Supporto per integrazione, migrazione o PoC	✗	Su richiesta	Su richiesta
	Abbonamenti dai partner tecnologici di Nextcloud	✗	Su richiesta	Su richiesta
	Certificazioni tecniche accesso alla documentazione GDPR per le imprese	✓	✓	✓

Perché collaborare con Nextcloud

Nextcloud è la piattaforma di collaborazione più popolare al mondo, focalizzata sulla privacy. È utilizzata da decine di migliaia di organizzazioni private e pubbliche e da decine di milioni di privati per mantenere il controllo sui propri dati sensibili e garantire la conformità alla privacy.

Con Nextcloud, gli utenti possono modificare e condividere documenti, chattare e tenere videoconferenze, e gestire email, contatti e calendari tramite semplici app web e mobili. Il software open source ha un design modulare e può essere esteso con centinaia di app. Funziona in locale in un cloud privato o con un fornitore fidato.

Fondata nel 2016, Nextcloud è interamente di proprietà dei dipendenti e da allora è cresciuta in modo organico.

Scopri di più su www.nextcloud.com



Pronto per iniziare?

Non vediamo l'ora di entrare in contatto con te. Se sei interessato a diventare un Partner di canale Nextcloud o vuoi saperne di più, non esitare a contattarci! Siamo lieti di rispondere alle tue domande e di aiutarti a trovare la soluzione più adatta alle tue esigenze.



Registrati qui



Nextcloud GmbH
Hauptmannsreute 44A
70192 Stuttgart
Germany

sales@nextcloud.com
+49 711 25 24 28 90
nextcloud.com