

Programa de partners de canal de Nextcloud

Sé parte del éxito y
únete al movimiento para recuperar el control de tus datos.



Índice

Bienvenido	3
¿Qué es el Programa de Partners de Canal de Nextcloud?	4
¿A quién va dirigido?	5
¿Por qué unirse al programa?	6
Vista general de tus beneficios	7
¿Por qué asociarse con Nextcloud?	9
¿Listo para empezar?	10

Bienvenido

En Nextcloud, creemos que la soberanía digital ya no es algo deseable, sino una necesidad. En todo el mundo, las organizaciones están reconsiderando cómo colaboran, almacenan datos y mantienen el control de su infraestructura digital. Como partners, compartimos la visión de construir soluciones en la nube descentralizadas y federadas que proporcionen a nuestros clientes el control de sus datos.

Esta misión refleja nuestra convicción de que la privacidad y la seguridad son derechos fundamentales, y de que la tecnología debe empoderar a los usuarios en lugar de encerrarlos en entornos propietarios. Este cambio es tan significativo que requiere un ecosistema sólido de partners para hacerlo realidad. Aprovechemos este impulso para crecer juntos. Gracias a la estrecha colaboración con distribuidores, proveedores de servicios y partners tecnológicos, podemos ofrecer un valor real a los clientes: de forma local, segura y a gran escala.

Conoces a tus clientes, entiendes sus necesidades y retos, y te has ganado su confianza. Te ofrecemos una plataforma de colaboración potente, flexible y soberana que puedes incorporar a tu portafolio. Juntos, ayudamos a las personas a recuperar el control sobre sus datos. Esta guía te ofrece una primera visión general de cómo colaboramos con el canal, cuáles son nuestros valores y hacia dónde nos dirigimos.



Frank Karlitschek
CEO y fundador de Nextcloud

¿Qué es el programa de partners de canal de Nextcloud?

El programa de partners de canal de Nextcloud está diseñado para empresas que quieren ofrecer soluciones de colaboración seguras y autoalojadas, y hacer crecer su negocio con una plataforma de confianza en todo el mundo. Tanto si te dedicas a la reventa de software, a la prestación de servicios gestionados o a la distribución de soluciones TI, te ofrecemos las herramientas, el apoyo y la flexibilidad necesarios para que Nextcloud forme parte de tu historia de éxito.

Tú mantienes el control de tus relaciones con los clientes. Te respaldamos con el producto, los recursos y el equipo necesarios para ayudarte a crecer.



Nos asociamos con:

- **Revendedores** que buscan ampliar su portafolio con una solución centrada en la privacidad.
- **Proveedores** de servicios gestionados que ofrecen entornos Nextcloud alojados o totalmente gestionados.
- **Distribuidores** que impulsan los mercados regionales y desarrollan ecosistemas locales.

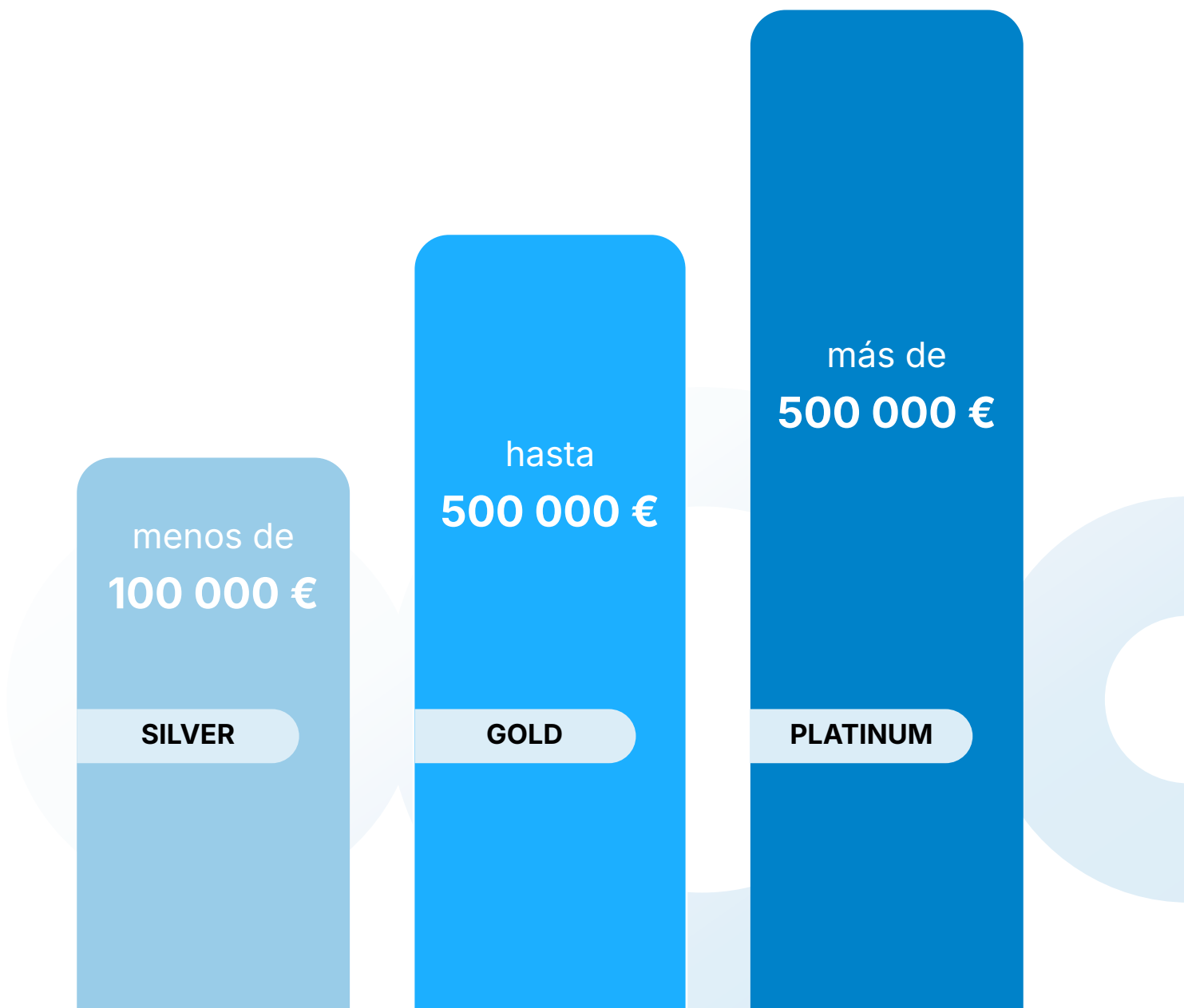
Si a tus clientes les preocupa la seguridad de los datos, la independencia y la experiencia del usuario, este programa es para ti.

¿A quién va dirigido?

Nextcloud colabora con partners que comprenden el valor de la propiedad de los datos y desean ofrecer a sus clientes una alternativa a las Big Tech que sea centrada en la privacidad, soberana, segura y flexible.

El programa de partners de canal incluye tres niveles definidos en función de tu compromiso de ingresos anuales. Cada nivel ofrece ventajas crecientes, mayor visibilidad y mejor acceso al soporte.

Encuentra el nivel que coincida con tu objetivo de ingresos anuales:



¿Por qué unirse al programa?

Trabajar con Nextcloud es mucho más que limitarse a revender un producto; significa formar parte de un movimiento en auge hacia la soberanía digital, los estándares abiertos y una colaboración centrada en el cliente.

Como partner, mantienes el control de tu negocio mientras obtienes acceso a los recursos y la ayuda que necesitas para triunfar. Ya sea que estés comenzando o que ya vendas a clientes que valoran la privacidad, estamos aquí para ayudarte a crecer.

No se trata de un programa rígido ni igual para todos. Es una colaboración diseñada en función de tu forma de hacer negocios.

Lo que obtienes como partner de canal

✓ **Un producto consolidado**

Con la confianza de gobiernos, universidades, proveedores de servicios sanitarios y empresas globales.

✓ **Márgenes elevados y precios flexibles**

Vende de la forma que mejor se adapte a tu negocio y te permita mantener márgenes saludables.

✓ **Control total sobre la relación con el cliente**

Tú controlas la operación, los precios y el modelo de soporte.

✓ **Acceso directo a nuestro equipo**

Asistencia comercial y técnica por parte de personas que entienden tus retos y objetivos.

✓ **Oportunidades de marketing y co-branding**

Utiliza nuestros materiales o colabora en campañas conjuntas para aumentar la visibilidad y generar leads.

✓ **Capacitación**

Herramientas y conocimientos para que tu equipo pueda vender y ofrecer soporte con confianza.

Vista general de tus beneficios

		Silver	Gold	Platinum
Condiciones	Objetivo de ingresos anuales (ingresos recurrentes anuales)	< 100.000 €	< 500.000 €	> 500.000 €
Recursos	Soporte de nivel 3 para clientes	A solicitud	A solicitud	A solicitud
	Licencias NFR	✓	✓	✓
	Plan de negocio conjunto	✗	✓	✓
	Reuniones de seguimiento	anual	dos veces al año	trimestral
	Gestor de cuentas dedicado	✓	✓	✓
	Gestor de partners dedicado	✗	✓	✓
	Ingeniero de ventas especializado	✗	✗	✓
	Descuentos por contrato	✓	✓	✓
	Onboarding	kit	dedicado	dedicado
	Uso de los logotipos de Nextcloud	✓	✓	✓
Marketing	Destacado en la página de partners	✓	✓	✓
	Acceso al Partner Hub	✓	✓	✓
	Acceso a actividades conjuntas de marketing	✗	A solicitud	✓
	Fondos de desarrollo de marketing	✗	✗	✓
	Uso de Nextcloud Enterprise	✓	✓	✓
Ventas	Acceso a cursos de formación para revendedores	✓	✓	✓
	Permiso para vender Nextcloud Enterprise	✓	✓	✓
	Compartición de leads relevantes	✗	A solicitud	A solicitud
	Soporte preventa en reuniones con clientes	✗	✓	✓
	Soporte en la gestión del pipeline y de proyectos	✗	✓	✓
	Acceso a materiales de apoyo para ventas	✓	✓	✓
	Gestión conjunta de cuentas y oportunidades comerciales	✗	✓	✓

Vista general de tus beneficios

		Silver	Gold	Platinum
Producto	Acceso al portafolio completo de productos	A solicitud	A solicitud	A solicitud
	Asistencia especializada de ingenieros	✗	✗	A solicitud
	Asistencia para integración, migración o pruebas de concepto (PoC)	✗	A solicitud	A solicitud
	Suscripciones de partners tecnológicos de Nextcloud	✗	A solicitud	A solicitud
	Certificaciones técnicas acceso a documentación Enterprise sobre el RGPD	✓	✓	✓

¿Por qué asociarse con Nextcloud?

Nextcloud es la plataforma de colaboración centrada en la privacidad más popular del mundo. Lo utilizan decenas de miles de organizaciones públicas y privadas y decenas de millones de particulares para mantener el control de sus datos confidenciales y garantizar el cumplimiento de la normativa de privacidad.

Con Nextcloud, los usuarios pueden editar y compartir documentos, chatear y realizar videoconferencias, así como gestionar correos electrónicos, contactos y calendarios a través de sencillas aplicaciones web y móviles. El software de código abierto tiene un diseño modular y se puede ampliar con cientos de aplicaciones. Se ejecuta en servidores propios (on-premises), en una nube privada o con un proveedor de confianza.

Fundada en 2016, Nextcloud es una empresa propiedad exclusiva de sus empleados y ha crecido de forma orgánica desde entonces.

Más información en www.nextcloud.com.



¿Listo para empezar?

Estamos deseando saber de ti. Si estás interesado en convertirte en partner de canal de Nextcloud o deseas obtener más información, ¡no dudes en contactar con nosotros! Estaremos encantados de responder a tus preguntas y ayudarte a encontrar la opción más adecuada.

 [Regístrate aquí](#)



Nextcloud GmbH
Hauptmannsreute 44A
70192 Stuttgart
Germany

sales@nextcloud.com
+49 711 25 24 28 90
nextcloud.com